

# STORE MANAGEMENT

**Il corso è volto a formare Store Manager determinati e capaci di guidare il team verso obiettivi aziendali ambiziosi.**

**Con questo programma, si apprendono competenze chiave per gestire il punto vendita, ottimizzare le performance e perfezionare l'esperienza cliente.**

## **Destinatari**

Questo corso è destinato agli Store Manager in carica e in formazione.

## **Supporto alla realizzazione**

Questo corso è stato realizzato da MODO col supporto di Subject-Matter expert specializzati nel retail.

---

## Contenuti del corso

### Essere Store Manager oggi

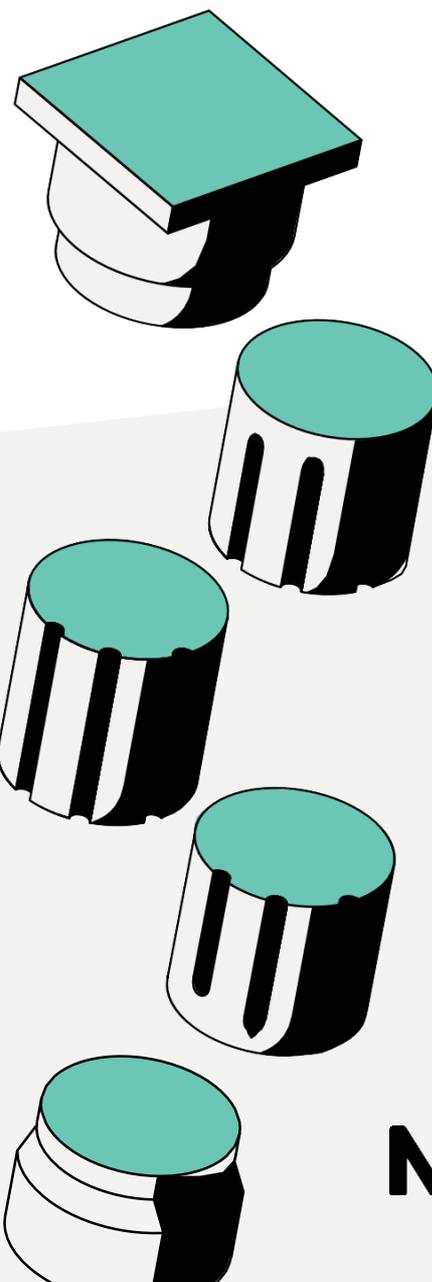
Esplorando sfide e opportunità dello store manager nel retail moderno, sottolineando l'importanza di una leadership efficace e di strategie orientate al cliente.

### Essere Coach

Motivare e supportare il team attraverso tecniche di comunicazione, gestione dei conflitti e incentivazione di un ambiente collaborativo e positivo.

### Elaborare Action Plan efficaci

Comprendere come definire e implementare piani d'azione per raggiungere obiettivi di vendita e gestione. Esempi pratici e simulazioni per sviluppare competenze nel monitoraggio delle prestazioni e applicazione di correzioni strategiche.



modonetwork.com

Do not disclose

---

*Sblocca tutte le potenzialità del tuo punto vendita grazie ad una preparazione funzionale e approfondita.*

**I prefiniti MODO sono fatti per essere modellati sulle tue necessità.**

Vuoi assistere ad una demo o progettare un corso sullo STORE MANAGEMENT adatto alla tua azienda?

Contattaci.

**M**