

SALESFORCE AUTOMATION

Progettato per dotare i venditori delle competenze fondamentali per gestire e ottimizzare le vendite con Salesforce.

Attraverso moduli interattivi e pratici, si imparerà a navigare, consultare e modificare la sezione “Scheda Cliente” sulla piattaforma.

Destinatari

Questo corso è destinato ai venditori del settore Food&Beverage.

Supporto alla realizzazione

Questo corso è stato realizzato da MODO col supporto di Salesforce Specialist.

Contenuti del corso

Il corso si sviluppa in 11 moduli interattivi che trattano le seguenti tematiche:

- **Consultare la Scheda Cliente:**
Come trovare le informazioni disponibili sul cliente e dove trovarle.
- **Utilizzo della Sezione "Scheda Cliente":**
Inserire note, informazioni e attività sul cliente.
- **Sales Support:**
Impostare rapidamente ordini, incassi e richieste di assistenza.

Approfondisci le competenze Salesforce del tuo team e porta le tue vendite al livello successivo!

I prefiniti MODO sono fatti per essere modellati sulle tue necessità.

Vuoi assistere ad una demo o progettare un corso SALESFORCE AUTOMATION adatto alla tua azienda?

Contattaci.

